

ACTIVIDADES 2019

CENTRO INTERNACIONAL DE NEGOCIOS

PROGRAMA DE DESARROLLO DE EXPORTADORES		
FECHA	ACTIVIDAD	SERVICIOS
MARZO	<p>LANZAMIENTO</p>  <p>Edición 23</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Brindar apoyo en la expansión de sus negocios hacia mercados externos • Desarrollar sus capacidades de gestión en comercio exterior • Aplicar una metodología exclusiva adaptada a las necesidades empresariales
PROGRAMA IMPULSA INDUSTRIA		
FECHA	ACTIVIDAD	SERVICIOS
MARZO	<p>Programa de apoyo IMPULSA INDUSTRIA</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Diagnóstico • Capacitación • Asistencia técnica en capacidades de exportación, costeo y desarrollo de mercados internacionales • Misiones comerciales (perfiles de mercados, jornadas país, agendas de negocios).
PROGRAMA 3X3 PARA EMPRENDEDORES		
FECHA	ACTIVIDAD	SERVICIOS
MAYO	<p>LANZAMIENTO</p>  <p>Edición 4</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Primeras definiciones para el proceso de comercialización • Análisis de 3 Temas: costos y precios - modelo de negocio - variables de estudio • 3 meses de trabajo, en reuniones individuales • 3 actores: CIU, EMPRETEC y la empresa
MISIONES MULTISECTORIALES		
FECHA	ACTIVIDAD	SERVICIOS
ABRIL	 <p>Misión a México</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Talleres Informativos del mercado destino • Agendas Personalizadas previamente seleccionadas • Apoyo Logístico • Asistencia Técnica
JUNIO	 <p>Misión a Paraguay</p>	
AGOSTO	 <p>Misión Inversa de Compradores</p>	

TESTIMONIOS EMPRESARIALES

Misión Multisectorial a México (Mayo 2018)

- “La ayuda para programar las agendas otorgadas por UXXI y CIU es una puerta de entrada espectacular para nuevos mercados y es fundamental para poder abarcar más mercados en menos tiempo. Es muy útil e interesante especialmente para aprender, explorar y hacer los primeros contactos en un nuevo mercado”. **Matias Bonomo – Darcy**
- “Actividad Excelentemente organizada. Tanto la consultora, como los apoyos por parte de la organización y la parte comercial de la embajada en México”. **Marcelo Bruckmann - Agrotimes S.A.**

Misión Multisectorial a Paraguay (Marzo 2018)

- “Muy buen evento, con un buen servicio de armado de agenda. Pude reunirme con casi todos los prospectos deseados excepto por 2 de los identificados previo a la visita. Adicionalmente la posibilidad de networking con las empresas involucradas en la misión es de mucho valor”. **Camilo Bouza – Natural Kick**
- “La organización y la disponibilidad de los organizadores fue muy buena. La apertura de los contactos también”. **Laura Macció - Aravanlabs**

Misión Multisectorial a Paraguay (Mayo 2017)

- “Nos involucramos desde el armado de agenda, y trabajamos muy fuerte con Cedral para que la misma fuera efectiva. El modelo Cámara, Uruguay XXI, CEDIAL, más la participación activa de la empresa, es el ideal.” **José Lucas - Sals Leather**

Misión Multisectorial a México (Junio 2017)

- “Muy bueno. Ayuda a comenzar a hacer networking y conocer el mercado.” **Darnel Packaging Uruguay**
- “Siempre es una experiencia enriquecedora tanto con los miembros de la comitiva como con los contactos agendados” **Bruno Nocella– Jimery Sa GoDoWorks**

Misión Multisectorial a México (Abril 2016)

- “Esta fue la primera vez que participo de una misión, pero con mi empresa ya habíamos viajado antes en busca de posibles clientes sin su apoyo y les puedo asegurar que con la ayuda de la CIU, la posibilidad de concretar los negocios es muy superior” **Luis Campelo – Vallet Uruguay Ltda. Cerveza Volcánica**
- “La misión comercial a México significó no sólo una oportunidad comercial sino un importante aprendizaje en términos de empresa. El concurrir en el marco de la Misión, en cooperación con el COMCE, resultó una carta de presentación muy valiosa y comprobamos que nos abrió puertas que a importantes empresas locales no necesariamente se les abren” **Ernesto Fasano – SMGO Srl**

Centro Internacional de Negocios:

Tel: 2604 0464 int. 160 - cin@ciu.com.uy