

CENTRO INTERNACIONAL DE NEGOCIOS

PROGRAMA DE DESARROLLO DE EXPORTADORES					
FECHA	ACTIVIDAD	SERVICIOS			
MARZO	<p>LANZAMIENTO</p>  <p>Edición 22</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Brindar apoyo en la expansión de sus negocios hacia mercados externos. • Desarrollar sus capacidades de gestión en comercio exterior. • Aplicar una metodología exclusiva adaptada a las necesidades empresariales. 			
PROGRAMA 3X3 PARA EMPRENDEDORES					
FECHA	ACTIVIDAD	SERVICIOS			
MAYO	<p>LANZAMIENTO</p>  <p>Edición 2</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Primeras definiciones para el proceso de comercialización. • Análisis de 3 Temas: costos y precios - modelo de negocio y variables de estudio • 3 meses de trabajo, en reuniones individuales y talleres grupales • 3 actores: CIU, EMPRETEC y empresa 			
PROGRAMA IMPULSA ALIMENTOS					
FECHA	ACTIVIDAD	SERVICIOS			
	<p>Programa de apoyo al sector de Alimentos y Bebidas - CIU</p> 	<ul style="list-style-type: none"> • Diagnóstico Potencial Exportador. • Capacitación • Asistencia Técnica en capacidades de exportación, costeo y desarrollo de mercados internacionales. • Misiones comerciales (perfiles de mercados, jornadas país, agendas de negocios). 			
MISIONES MULTISECTORIALES					
MARZO	 <p>Misión a Paraguay</p>	<p>ABRIL</p>	 <p>Misión a Uruguay de Supermercados de la Región</p>	<p>MAYO</p>	 <p>Misión a México</p>
<ul style="list-style-type: none"> • Talleres Informativos del mercado destino • Agendas Personalizadas previamente seleccionadas • Apoyo Logístico • Asistencia Técnica 					

Misión Multisectorial a Paraguay (Mayo 2017)	Misión Multisectorial a México (Junio 2017)
<ul style="list-style-type: none"> • “Nos involucramos desde el armado de agenda, y trabajamos muy fuerte con Cedral para que la misma fuera efectiva. El modelo Cámara, Uruguay XXI, CEDIAL, más la participación activa de la empresa, es el ideal.” <i>José Lucas - Sals Leather</i> 	<ul style="list-style-type: none"> • “Muy bueno. Ayuda a comenzar a hacer networking y conocer el mercado.” <i>Darnel Packaging Uruguay</i> • “Siempre es una experiencia enriquecedora tanto con los miembros de la comitiva como con los contactos agendados” <i>Bruno Nocella- Jimery Sa GoDoWorks</i>
Misión Multisectorial a México (Abril 2016)	Misión Multisectorial a Paraguay (Mayo 2016)
<ul style="list-style-type: none"> • “Esta fue la primera vez que participo de una misión, pero con mi empresa ya habíamos viajado antes en busca de posibles clientes sin su apoyo y les puedo asegurar que, con la ayuda de la CIU, la posibilidad de concretar los negocios es muy superior” <i>Luis Campelo – Vallet Uruguay Ltda. Cerveza Volcanica</i> • “La misión comercial a México significó no sólo una oportunidad comercial sino un importante aprendizaje en términos de empresa. El concurrir en el marco de la Misión, en cooperación con el COMCE, resultó una carta de presentación muy valiosa y comprobamos que nos abrió puertas que a importantes empresas locales no necesariamente se les abren” <i>Ernesto Fasano – SMGO Srl</i> 	<ul style="list-style-type: none"> • “Participar de esta misión nos abrió la puerta a un mercado nuevo y nos guio de forma ordenada y eficiente para lograr el máximo provecho en los días que estuvimos allí. El apoyo que uno siente como empresa es muy grande, y al mismo tiempo, lo es la responsabilidad de dejar en alto a nuestro país presentando lo mejor de nosotros para el exterior. El apoyo en logística, reuniones, prensa, hicieron que la productividad de esta misión fuera altísima. Nos estaban esperando, eso hizo la diferencia.” <i>Mariana Sanguinetti - Mungo</i>